

第4回、全国成績アップ実践会

アンケートにご協力お願い致します。

①今日のセミナーは、役に立ちましたか？

はい いいえ

②今日のセミナー内容の中で、一番興味深かった内容は何ですか？

フォレストに基づいて定期テストまでを綿密に
カリキュラムを組み、そこで行われる宿題、クリアテ
ストの結果をデータで管理し、成績アップにつなげること
はもちろんのこと、リカバリーを確実に行って退塾させない一連
のシステムです。

③今日のセミナー内容以外で、あなたが知りたいことはありますか？

社員教育をどのような枠度で行っているか
会議・ミーティングをどのように行っているのか知りたいです

④もしこのセミナーをお知り合いに紹介する場合、どのように紹介しますか？

フォレストをベースにした、生徒の成績アップを100%実現
させるノウハウがわかるセミナーです。

⑤今回のセミナーを聞いて、C3進学アカデミーの「凄いなあ」と思ったところを書いて下さい。
ホームページに掲載させていただきます。

佐藤先生の徹底的にデータ分析に基づいた
指導法はすごい！
綿密なカリキュラムを組み、指導した生徒の結果に
基づいて常に改良を加えていくところもすごい
と思いました。
セミナーを通じて、常に明るく楽しく経営をしているところも
すごいですね！

塾名：進学塾リベロ

役職：塾長

名前：種村和憲

※いずれかに○を付けて下さい。

【ホームページ上での公表】 可 不可 匿名なら可

本日は、熱心に学んで頂き、誠にありがとうございました。
絶対に結果が出るよう、アフターフォローもさせていただきます。

株式会社 売れるサービス戦略
代表取締役 佐藤 祐太

第4回、全国成績アップ実践会

アンケートにご協力お願い致します。

①今日のセミナーは、役に立ちましたか？

はい いいえ

②今日のセミナー内容の中で、一番興味深かった内容は何ですか？

フリスタを使った、5教科のまじりとした指導方法。 「フリスタの内容。」

おどろくほど ~~細~~ 細かいやりかたや、それを徹底させたところ。

データ管理、とくに ~~生徒~~ 生徒の理解度を常にデータとして把握すること。
(7/7/24)

③今日のセミナー内容以外で、あなたが知りたいことはありますか？

教室内の雰囲気や、カリキュラムの作りかた。

④もしこのセミナーをお知り合いに紹介する場合、どのように紹介しますか？

「すごく丁寧に細かく教えてくれて、いいです。」 「絶対よくなる。」

⑤今回のセミナーを聞いて、C3進学アカデミーの「凄いなあ」と思ったところを書いて下さい。
ホームページに掲載させていただきます。

感覚に頼らず、全てデータを元に判断し、常に実験をくり返して検証

して指導法をこまめに更新している点がすごい。特に 期末テスト(全教科)

とフリスタなどの教材を照らし合わせて、テストの出題比率を細かく全て出した

その努力がすごいと思います。また、生徒を患者に見立て 医者のようにその状

況を診るには、やはり「7/7/24」の理解度を細かくチェックして行くように具体的に

数値化がすごくて、本当の意味で成績アップの秘訣「医者」にはなれないかと、自身も

気が引けるほど思いました。ありがとうございました。

塾名: 白鷺進学アカデミー

役職: 塾長

名前: 伊藤 守

※いずれかに○を付けて下さい。

【ホームページ上での公表】

可

不可

匿名なら可

本日は、熱心に学んで頂き、誠にありがとうございました。
絶対に結果が出るよう、アフターフォローもさせていただきます。

株式会社 売れるサービス戦略
代表取締役 佐藤 祐太

第4回、全国成績アップ実践会

アンケートにご協力お願い致します。

①今日のセミナーは、役に立ちましたか？

はい いいえ

②今日のセミナー内容の中で、一番興味深かった内容は何ですか？

- ・ データ管理の重要性
- ・ 成績アップの方程式 (HWのチェックの徹底 × データスリカバリ)
- ・ 本当にフレスタで成績が上がる証明

③今日のセミナー内容以外で、あなたが知りたいことはありますか？

- ・ 校舎の立地は何を重視しているか
- ・ 校舎の見学は可能かどうか

④もしこのセミナーをお知り合いに紹介する場合、どのように紹介しますか？

成績を上げたかったら絶対に参加した方がいいですよ！

⑤今回のセミナーを聞いて、C3進学アカデミーの「凄いなあ」と思ったところを書いて下さい。
ホームページに掲載させていただきます。

- ・ データ管理の仕方
- ・ 再登壇可能であるかどうかで絞っている所
- ・ フレスタベースで集団的自立学習を確立している所
- ・ 私の理想としている講師像を ~~現~~ 実現している所
- ・ カリキュラム
- ・ 社員の心がとても楽しそうにしている所

塾名: 開倫塾

役職: 校長

名前: 尾花陽

※いずれかに○を付けて下さい。

【ホームページ上での公表】 可 不可 匿名なら可

本日は、熱心に学んで頂き、誠にありがとうございました。
絶対に結果が出るよう、アフターフォローもさせていただきます。

株式会社 売れるサービス戦略
代表取締役 佐藤 祐太

第4回、全国成績アップ実践会

アンケートにご協力お願い致します。

①今日のセミナーは、役に立ちましたか？

はい いいえ

②今日のセミナー内容の中で、一番興味深かった内容は何ですか？

フォレストのあごこと可能性に気がきました。

データ管理の重要性を知りました。

③今日のセミナー内容以外で、あなたが知りたいことはありますか？

実際の授業を見学したい。

④もしこのセミナーをお知り合いに紹介する場合、どのように紹介しますか？

フォレストを使って確実に成績を上げるセミナーです。

⑤今回のセミナーを聞いて、C3進学アカデミーの「凄いなあ」と思ったところを書いて下さい。
ホームページに掲載させていただきます。

社員の方々が自信をもって自塾の取り組みを紹介

されていることと、とても楽しそう、うち(そう)に振るまわれている

ことに感動しました。TOP(GOD)の理念が細部にまで

浸透していると感じました。

塾名: (株)開倫塾

役職: 個別指導部長

名前: 石田晴洋

※いずれかに○を付けて下さい。

【ホームページ上での公表】

可

不可

匿名なら可

本日は、熱心に学んで頂き、誠にありがとうございました。
絶対に結果が出るよう、アフターフォローもさせていただきます。

株式会社 売れるサービス戦略
代表取締役 佐藤 祐太

第4回、全国成績アップ実践会

アンケートにご協力お願い致します。

①今日のセミナーは、役に立ちましたか？

はい いいえ

②今日のセミナー内容の中で、一番興味深かった内容は何ですか？

計算をいつしたカリキュラムとデータ管理です。このあたり、経験と勘でやっている自分に比べて気がつきました。常に数字に落としこんで「見える化」をして「管理」します。

③今日のセミナー内容以外で、あなたが知りたいことはありますか？

生徒を集めるということに特化したセミナーを聞きたいです。C3社の開校当初からの色々なチャレンジや成功例、失敗例も教えて頂きたいです。

④もしこのセミナーをお知り合いに紹介する場合、どのように紹介しますか？

生徒の成績を非常に高い確率で上げることが出来る方法を学べるセミナーだ"と思います。自分で作り上げることを考えると、どんなに遠くてもききに行く価値があります！

⑤今回のセミナーを聞いて、C3進学アカデミーの「凄いなあ」と思ったところを書いて下さい。ホームページに掲載させていただきます。

何度も何度も色々なチャレンジして、上手くいったところを積み上げていく。これも面白いな感覚ではなく、数字にしてデータ化し、それを使いながらしっかりと根拠にもとづいた指導をしているところが凄いです！こんな塾に通える生徒さんは幸せだと思います。また、私の塾の近くにC3社がなくてよかったと思いました(笑)

塾名: スタディアップ
役職: 塾長
名前: 松浦 淳介

※いずれかに○を付けて下さい。

【ホームページ上での公表】 可 不可 匿名なら可

本日は、熱心に学んで頂き、誠にありがとうございました。
絶対に結果が出るよう、アフターフォローもさせていただきます。

株式会社 売れるサービス戦略
代表取締役 佐藤 祐太